

# Accelereret innovation!

## Spørgsmål:

Hvordan kan man sikre sig de rette kompetencer og det rigtige netværk af samarbejdspartnere til accelereret vækst og indtjening?

Virksomheder når typisk til et punkt i udviklingen, hvor det viser sig svært at opretholde væksten. Der skal fornyelse til, en ny forretningsmodel, nye samarbejdspartnere, ny viden og udnyttelse af den og en ny organisering/netværk. Men hvordan findes forretningsmodellen? - hvilke samarbejdspartnere, o.s.v der vil være optimal for innovation og vækst?

Der er så mange muligheder og der er typisk begrænsede ressourcer til rådighed, ligesom det også mange gange vil være et behov for en helt ny forretningsmæssig tankegang.

## Anbefaling:

Det gælder om at udnytte de stærke sider i virksomheden, der typisk er åbenhed for nytænkning, at kunne bygge stærke netværkskontakter og et stærkt "drive" til at skabe forretning omkring ideer han/hun "brænder for".

Yderligere gælder det om ikke at lade ressource begrænsningen - tid og penge - være en hindring, men derimod en løftestang for alternative processer.

## Bidrag:

Man kan fremme styrkerne og undgå svaghederne igennem en proces, hvor virksomhedens kunders behov sættes i centrum. Det bør være med direkte deltagelse af nogle af de interessante nuværende kunder eller nye kunder fra fremtidige interessante kundeområder. Denne direkte strategiske og kreative dialog omkring kundebehov afføder typisk behov for nye kompetencer og ny værdikædeudvikling, som formålstjenligt kan gennemføres med relevante netværkspartnere – afhængig af konkret behov.

Denne indgangsvinkel er beskrevet i et koncept benævnt CompetenceWeb® , der integrerer kundebehov og kompetence- og organisations-udvikling. Det kan gennemføres med en enkelt organisation, men mere vigtigt her, også med et netværk af virksomheder. Det bevirker, at virksomheden kan dele udvikling og idéskabelse samt gennemførelsen med andre virksomheder og dermed accelerere den kreative og forretningsmæssige udvikling. Der kan ses nærmere på link [www.competenceweb.com](http://www.competenceweb.com) , hvor en appetitvækker på hvordan man kan sætte en eksplorativ udvikling i gang for øget vækst og indtjening kan downloades.

Med venlig hilsen

Tove Brink  
Direktør  
Brink Development ApS  
[www.brinkdevelopment.dk](http://www.brinkdevelopment.dk)